

*Departamento de Vida Familiar*

**IGLESIA ADVENTISTA DEL SÉPTIMO DÍA**

**UNIÓN INTEROCEÁNICA.**

**DEPARTAMENTO DE VIDA FAMILIAR.**

SEMINARIO PARA EXPONERSE EN EL MES MAYO A LAS MADRES Y MUJERES

Una segunda mirada a Proverbios 31

PERFIL DE LAS MUJERES PRÓSPERAS.

I.

Ver. 11

“ y no necesita de ganancias mal habidas” NVI

1.

“ y no carecerá de ganancias ” BDL

2.

“ dinero nunca le faltará BLS

3.

a.

Se presenta a la mujer como una persona con capacidades de

inteligencia financiera.

b.

La declaración tiene las siguientes presuposiciones: Siempre anda

comercializando algún producto, bien o servicio de donde genera

sus ganancias permanentemente y es demasiada cuidadosa en la

administración de los recursos para que nunca le falte dinero.

c.

La comercialización presupone el intercambio de bienes, servicios, o

productos como una manera de generar ingresos bien habidos y por

supuesto dentro del marco del temor de Jehová.

II.

Ver. 12

“Ella le es fuente de bien” NVI.

1.

2.

**“**

Ella le trae bien y no mal” BDL

3.

“ ella todo le sale bien nunca nada le sale mal ” BLS.

a.

Dedicarse al trabajo fuera de casa, contrae riesgos para el hombre

y para la mujer.

b.

El ver 11, declara que es una mujer probada, de manera que el

corazón del esposo está confiado en ella porque nunca le dará mal.

c.

Cierta conducta del cónyuge pueden provocar “mal” a la pareja. El

mal puede ser: dolor, vergüenza, críticas, preocupación, tristeza,

enfermedades y hasta la muerte emocional o física.

Entre las conductas que pueden provocar “mal” a la pareja son: -

d.

ambos totalmente independientes, -ambos descuidando las

obligaciones conyugales, (obligaciones económicas, emocionales,

físicas, sexuales, etc.) –ambos con proyectos de vida totalmente

independiente, ambos con una proyección del futuro en el que el

cónyuge se excluye, - uno o ambos enganchados emocionalmente

de una 3ra. persona.

e.

Otros peligros para la mujer ( y que también podrían ser los mismos

para los hombres) pueden ser: -Querer asumir una actitud de

arrogancia por el dinero que genera, -Comparar a su marido con

mejores hombres con quienes ella se relaciona, -Menospreciar a su

marido al descubrir a otros con mejores talentos y habilidades, -

Sentirse mejor tratada por otros hombres quienes con intención

sexual o comercial usan de las astucias del arte de vender, Y creer

que en realidad son valoradas mientras que el esposo descuida esas

atenciones, -Mal interpretar el buen trato, producto de la codicia

sexual, que sus jefes o compañeros le brinden y caer en el juego de

la infidelidad sexual o al menos emocional.

f.

Entre las actividades externas de la mujer virtuosa son: viajar,

comercializar, hacer tratos, comprar, vender, regatear, producir,

interactuar con hombres y mujeres nacionales y extranjeros, pero

en el devenir de sus actividades fuera de casa no hace nada que

pueda causarle penas, angustias o amarguras a su esposo.

III.

Ver. 13

1.

“ nda en busca de lana y de lino y gustosa trabaja con sus manos ”

NVI

2.

“Busca lana y lino y con agrado trabaja con sus manos ” BDL

“Sale a comprar lana y lino y con sus propias manos trabaja con

3.

alegría ” BLS

“Busca” Implica que sale de casa que visita muchos lugares con

a.

planes de encontrar un buen producto a menor precio.

“Busca” conlleva la idea de realizar un esfuerzo adicional a lo

b.

normal, incluye la fuerza de voluntad y el razonamiento para hacer

las comparaciones sobre los servicios, bienes y productos.

c.

“Busca” el verbo en presente continuo denota una idea de que

siempre anda a la caza, anda con las antenas levantadas para

aprovechar las oportunidades.

d.

Las tres versiones presentan una actitud positiva de la mujer hacia

el trabajo “gustosa” “agrado” y alegría”.

e.

La mujer conoce cómo funcionan los departamentos de compras y

también el departamento de producción.

f.

Comprar es un arte, producir no es menos importante.

g.

La actitud hacia el trabajo y la manera de desempeñarlo determina

que tan complicado es.

h.

El trabajo visto de una manera para generar recursos que nos

ayudarán a incrementar el patrimonio para dejar herencia a los

hijos y para suplir las necesidades actuales, puede hacer más

satisfactorio nuestro desempeño.

“Con sus propias manos trabaja” todo negocio próspero no inicia

i.

en manos de empleados, inicia haciéndolo uno mismo.

j.

Según los expertos; los negocios más prósperos requiere de invertir

entre 18 a 22 años de trabajo personalizado en el proyecto.

Posteriormente se podrá colocar en manos de gerentes y

empleados. Un error común es querer iniciar un negocio con

empleados.

IV.

Ver 14.

“Es como los barcos mercantes”

1.

a.

Los barcos mercantes iniciaban sus viajes cargados de productos, en

cada puerto se vendía lo que se traía de otros lugares y se

compraba lo que se podía vender en otros, así que se iba lleno de

productos locales y regresaba lleno de productos extranjeros.

b.

La mujer próspera financieramente trae su despensa de manera

similar a los barcos mercantes, aunque tenga que recorrer largas

distancias con tal de comprar barato.

V.

Ver.15

1.

Se levanta de madrugada, da de comer a su familia y asigna tareas a

sus criadas.

2.

También se levanta cuando aún es de noche, y da alimento a los de

su casa, y tarea a sus doncellas.

3.

Se levanta muy temprano, y da de comer a sus hijos y asigna tareas

a sus sirvientas.

a.

La razón de la prosperidad financiera de la mujer virtuosa es que

entre otras disciplinas “se levanta de madrugada” no porque se le

va el sueño, sino porque tiene tareas que cumplir, y hay tareas que

no puede delegar.

b.

La mujer próspera no es víctima del cansancio o de la pereza. Tienen

una fuerte fuerza de voluntad para vencer el cansancio y la pereza.

c.

Entre las tareas que la mujer virtuosa no se arriesga a delegar es la

de preparar y servir el alimento al esposo y a los hijos.

d.

No descuida a sus hijos en aras de generar recursos. No es candil de

la calle y oscuridad de su casa. No justifica el abandono de su hogar

y el descuido de sus hijos bajo el pretexto de ser una ejecutiva o

empleada.

e.

Generar recursos no es pretexto para descuidar las tareas y

obligaciones que la vida impone a cada persona

f.

Conoce las tareas que cada empleado debe realizar, de manera

que ella asigna a sus doncellas sus labores.

VI.

Ver. 16.

1.

Calcula el valor de un campo y lo compra; con sus ganancias

planta

un viñedo.

2.

Evalúa un campo y lo compra; con sus ganancias planta una viña.

“Calcular” presupone un racionamiento lógico y matemático

a.

conlleva la idea de medir el campo, de verificar el tipo de tierra, de

hacer cuentas de la cantidad de días dedicados a la siembra, los días

invertidos en el cuidado y suponer la cantidad de productos que se

planea cosechar y el costo de venta.

La mujer no compra motivada por el impulso del momento, no

b.

compra guiada por la vista, no compra por el mero gusto de

comprar no compra para darse un “gustito” o para “auto

gratificarse” Sus compras no son para acumular objetos en la casa

ni para lucir lo que otros lucen o comprar productos de moda.

La mujer compra guiada por los beneficios que se puede obtener de

c.

esa inversión. Así que no es un gasto, es una inversión que le

generará ganancias en un futuro inmediato.

“Con sus ganancias planta un viñedo” Cualquier persona al ver

d.

dinero en sus manos tiende a gastarlo, la razones para gastarlo

pueden ser genuinas, ya sea para satisfacer una necesidad o para

calmar un deseo, pero la mujer virtuosa no gasta sus ganancias, o

salario. Ella lo invierte.

El dinero en manos, crea mil necesidades reales o imaginarias.

e.

Mientras que no se tiene, ni siquiera nos atrevemos a desear algo o

satisfacer nuestras necesidades. Unas cuantas monedas en nuestras

manos nos induce a pensar en la lista de necesidades o deseos.

Gastar el dinero de manera rápida, fácil y sin responsabilidad es

f.

disiparlo. El disipador y el flojo llegarán al mismo nivel económico.

“El negligente en su trabajo es hermano del disipador ” Proverbios

18:9. Las personas pueden ser muy trabajadoras y obtener altos

ingresos pero al mismo tiempo pueden carecer de sabiduría para

gastarlo, por lo que un flojo y un disipador son iguales. De nada

vale trabajar mucho y gastar mucho.

lguien comento en un seminario “Dinero en manos de pobre

g.

pobre dinero” pareciera ser que entre menos se tiene es más fácil

soltar lo poquito que llega a nuestras manos.

Es más fácil dejar ir $10.00, $20.00 o $50.00 que soltar $1,000,

h.

$2,000 o $3,000.

La mayoría de las personas han llegado a tener en sus manos $50.00

i.

o $100.00 pero casi todos lo primero que hicieron fue gastarlo. Sin

embargo pudieron haberlo invertido comprando algún producto y

revenderlo. Así acabaron con esa semilla de la prosperidad.

Es mentira, el dinero no va y viene, dinero que soltamos no volverá,

j.

llegará a nuestras manos otra cantidad similar y es posible que

regrese el mismo billete, pero no es el mismo dinero.

También es mentira que el dinero se hizo para gastarlo, el dinero se

k.

hizo para generar más dinero, (Luc. 19:13 NVI) y que el dinero

trabaje para sus dueños. (Mat. 25:26-29 NVI)

El dinero es el resultado de las bendiciones de Dios. (Prov. 10:22)

l.

Dios da poder para generar dinero. (Deut. 8:18, 1Cron. 29:11 y 12)

El dinero tiene propósitos divinos. (1 Cron. 29:14,16, Mat.2:11,

Prov.31:11,21, Luc.19:13) Dios pedirá estricta cuenta del dinero

que obtuvimos y de lo que dejamos de obtener por nuestra

indolencia.(Mat. 25:26-29)

No es la cantidad de dinero que obtenemos lo que nos enriquece,

m.

sino lo que hacemos con el dinero es lo que determina nuestra

pobreza o riqueza.

VII.

Ver.17.

1.

Decidida se ciñe la cintura y se apresta para el trabajo

2.

Ella se ciñe de fuerza, y fortalece sus brazos.

3.

y en él trabaja de sol a sol.

El énfasis del texto no tiene que ver con la indumentaria sino con la

a.

disposición para trabajar con presteza y ahínco.

La biblia establece que el trabajo es el medio correcto para generar

b.

recursos “Empero multiplicará el que allega con su mano” Prov

13 11 “En toda labor hay frutos” Prov 14 23

Las riquezas no caen del cielo, es el resultado del trabajo diligente,

c.

no del trabajo esporádico “ la mano de los diligentes enriquece”

Prov. 10: 4

La biblia índica no tener necesidad de nada, es decir, nuestro

d.

trabajo debe llevarnos a generar los recursos para satisfacer lo que

necesitamos y debe además proveernos de un excedente para no

llegar a necesitar “Y que procuréis tener quietud y haced vuestros

negocios y obréis de vuestras manos a fin de que andéis

honestamente con los extraños y no tengáis necesidad de nada”

1 Tes. 4:11,12

Aún Satanás reconoce que Dios es el que bendice el trabajo de sus

e.

hijos, como el caso de Job, y esa bendición es la que hace crecer las

riquezas de sus hijos “Has bendecido el trabajo de sus manos y por

eso su hacienda ha crecido sobre la tierra ” Job 1 10

El negligente en su trabajo, es hermano del disipador ” Proverbios

f.

18:9. El negligente en el trabajo se refiere a los que trabajan poco, a

los que hacen mal su trabajo, a los que llegan tarde a su trabajo, a

los que trabajan de mala gana y a los que por voluntad propia se

convierten en trabajadores temporales. Además el negligente y el

disipador son comparados porque ambos tendrán el mismo nivel

económico.

“ Has visto hombre solícito en su trabajo No estará con los de baja

g.

condición sino entre los reyes” Proverbios 22 29 Solícito es

sinónimo de diligencia y antónimo de negligencia. Así que una

persona diligente es aquella que trabaja mucho, que hace bien su

trabajo, que es puntual al trabajo, que trabaja de buena gana y que

trabaja constantemente.

De manera curiosa los diligentes en su trabajo tienen como

h.

tendencia la prosperidad “Los pensamientos del diligente

ciertamente tienden a la abundancia” Prov 21 5

“No hay cosa mejor para el hombre que coma y beba y se alegre en

i.

su trabajo. Esto viene de la mano de Dios. Porque sin él, ¿quién

comerá, y hallará satisfacción ” Eclesiastés 2 24 y 25 La expresión

“se alegre en su trabajo” es una clara alusión a que los hombres

debieran de trabajar por el mero gusto de estar generando recursos

para satisfacer las necesidades. El trabajo debiera realizarse con

alegría, de no ser así se debe buscar un trabajo que genere alegría

para no sentir que es una carga.

VIII.

Ver. 18.

Se complace en la prosperidad de sus negocios, y no se apaga su

1.

lámpara en la noche.

Nota que su ganancia es buena, no se apaga de noche su lámpara

2.

Ella misma se asegura de que el negocio marche bien; toda la noche

3.

hay luz en su casa, pues toda la noche trabaja.

a.

La idea del texto es enfatizar la evaluación de los resultados del

trabajo, directamente se refiere a evaluar las ganancias que se

generan y por inclusión se evalúa el trabajo.

b.

Con frecuencia las personas debieran evaluar si el trabajo que

realizan actualmente les está reportando ganancias, o los ingresos

sólo están sirviendo para satisfacer las necesidades presentes.

c.

No hay mucha sabiduría en trabajar sólo para comer. La mujer

próspera no se conforma sólo con trabajar duro, sino con saber que

está obteniendo un excedente para incrementar el patrimonio

familiar.

d.

“Tesoro precioso y aceite hay en la casa del sabio mas el hombre

insensato todo lo disipa”

*Prov. 21:20*

. El tesoro precioso se refiere

al incremento del patrimonio familiar como fruto del trabajo

diligente y la sabia administración de los recursos.

IX.

Ver. 19

Con una mano sostiene el huso y con la otra tuerce el hilo.

1.

Extiende sus manos a la rueca, y sus manos toman el huso

2.

Ella fabrica su propia ropa.

3.

Se alude a la capacidad de la mujer próspera para manejar los

a.

diferentes aparatos de fabricación textil y de fabricación de las

ropas propiamente. Así que esta mujer, no sólo viaja, comercializa,

evalúa, toma decisiones, sino que también sus manos trabajan

físicamente. Nuevamente se valora el trabajo físico y los resultados

son la prosperidad. “Empero multiplicará el que allega con su

mano” Prov 13 11 “En toda labor hay frutos” Prov 14 23

X.

Ver.20.

1.

Tiende la mano al pobre, y con ella sostiene al necesitado.

2.

Extiende su mano al pobre, y alarga sus manos al necesitado.

3.

y siempre ayuda a los pobres.

Entre otras virtudes de la mujer próspera se resaltan las de

a.

generosidad, compasión y la filantropía. Hay muchas personas ricas

pero aquellas cuya riqueza cumple el propósito de Dios de ayudar al

pobre, están invirtiendo en los tesoros de Dios “A Jehová presta el

que da al pobre Y el bien que ha hecho se lo volverá a pagar” Prov.

19:17. “Bienaventurado el que piensa en el pobre; En el día malo lo

librará Jehová”. Prov. 41:1

Las personas ricas son bienaventuradas cuando se compadecen de

b.

los pobres. “Más el que tiene misericordia de los pobres es

bienaventurado”. Prov. 14:21

XI.

Ver. 21

1.

Si nieva, no tiene que preocuparse de su familia,

pues todos están bien abrigados.

2.

No tiene temor de la nieve por los de su casa,

porque todos los de su casa llevan ropa escarlata.

3.

No le preocupa que haga frío, pues todos en su casa andan siempre

bien abrigados.

a.

El énfasis del texto es que la mujer próspera hace provisión para el

futuro. De manera literal dice que está preparada para cuando llega

el invierno no la toma de sorpresa. Todos tendremos que enfrentar

al invierno de la vida; cuando no se tienen energías para producir y

generar recursos, para cuando esa estación de la vida llegue, las

personas deben tener en reserva propiedades o recursos que le

permitan solventar las necesidades de la familia y las propias.

b.

La importancia de no ser compradora impulsiva es precisamente

que se guardan recursos para el “invierno”

c.

Un resultado triste y vergonzoso de ser comprador impulsivo es que

cuando se llega a viejo “invierno” no se tiene reservas económicas y

en muchas ocasiones no se tiene una casa propia.

d.

Otra de las virtudes de la mujer próspera es que no descuida su

casa, ni a los miembros de su familia, ello indica que nadie tiene

excusas de no cumplir con las obligaciones familiares en tanto que

se está empeñado en trabajar para sostener a los de la casa o para

generar prosperidad.

XII.

Ver. 22

1.

Las colchas las cose ella misma, y se viste de púrpura y lino fino.

2.

Se hace mantos para sí; su ropa es de lino fino y de púrpura.

3.

Toma telas de lino y de púrpura, y ella misma hace colchas y

vestidos.

Otra de las virtudes de la mujer próspera es que no compra lo que

a.

puede fabricar con sus manos, así se evita pagar altos costos por

productos que aunque son necesarios pueden suplirse de otra

manera.

Unos de los propósitos evidentes de la mujer próspera es generar

b.

más recursos y reducir los gastos. Nos induce a pensar que la mujer

tiene un estricto presupuesto que la lleva a trabajar diligentemente

para conseguir los ingresos presupuestados y mantener los egresos

bajos.

El texto 22 también resalta la laboriosidad manual al preferir

c.

confeccionar su propia ropa.

La indumentaria de la mujer próspera es elegante y fino. Parte de su

d.

filosofía financiera es preferir las prendas finas por su calidad y

durabilidad y no las corrientes, que aunque pueden costar poco

también duran poco.

XIII.

Ver. 23

1.

Su esposo es respetado en la comunidad; ocupa un puesto entre las

autoridades del lugar.

2.

Su marido es conocido en las puertas, cuando se sienta con los

ancianos de la tierra.

3.

En la ciudad y el país su esposo es bien conocido, pues ocupa un

lugar importante entre la gente de autoridad.

a.

La mujer del relato podría bien cruzarse de brazos al ver que su

esposo es un hombre importante que seguramente tendría altos

ingresos pero no lo hace ya que sigue el principio de “diversificar

los ingresos”

b.

La diversificación de los ingresos es el procedimiento de algunas

personas o familias que buscan maneras alternas y simultaneas de

generar ingresos hasta lograr mantener un equilibrio con los gastos

presupuestados o lograr un incremento al patrimonio, una reserva

para el invierno de la vida.

c.

Algunas maneras de obtener ingresos extras podrían ser tan simples

como: revender frutas y verduras, elaborar y vender panes,

pasteles, empanadas, antojitos, tamales, tacos, flautas, postres,

elotes, esquites, frutas tropicales con sal y limón. Elaborar y vender

ensaladas frescas de verduras, ( salad fresh) o ensaladas frescas de

frutas, (Fresh fruit) entregándolos en recipientes trasparentes

desechables.

d.

Preparar desayunos exclusivos para empleados, gerentes,

estudiantes de escuelas primarias, estudiantes universitarios

colocándolos en un recipiente trasparente desechable y entregarlos

en paquetes de mayoreo en bancos, universidades, hospitales,

oficinas gubernamentales e institucionales, colegios, escuelas

primarias y preprimarias.

e.

Elaborar y vender o revender productos de artesanías o trabajos

manuales de madera, barro, tela, fieltro, papel, etc.

f.

Otras formas de obtener ingresos extras es estableciendo un

pequeño negocio del giro que la comunidad necesite. Sobre

entendiendo que primero la persona que establecerá el negocio

debe posicionarse en la mente de los clientes potenciales

posteriormente debe posicionar el producto en las mentes de los

posibles clientes este proceso llevará a las personas a asociar sus

necesidades con el producto y el proveedor. Así se establece un

enlace triangular: necesidad del cliente potencial, producto y

proveedor.

g.

Cuando un cliente potencial reconoce que tiene una necesidad,

entonces el producto cuadrará perfectamente con su necesidad,

esto llevará al cliente a buscar al proveedor, pero en la mente el

único proveedor posicionado es -podría ser usted-

h.

Lo admirable de la mujer próspera es que teniendo un esposo con

ingresos, y ella misma teniendo sus ingresos fijos, no deja de

trabajar para obtener ingresos adicionales.

XIV.

Ver. 24.

1.

Confecciona ropa de lino y la vende; provee cinturones a los

comerciantes.

2.

Hace telas de lino y las vende, y provee cinturones a los mercaderes.

3.

La ropa y los cinturones que ella misma fabrica, los vende a los

comerciantes.

a.

En el texto 24 se resaltan seis nuevas virtudes de la mujer

próspera: (1) la fabricación de productos en gran escala, (2) la

diversificación de sus productos a ofertar, (3) el arte de las ventas al

mayoreo, (4) la creación de empleos, (5) la habilidad para estudiar

el mercado, (6) y la valiente disposición de correr riesgos.

b.

(

**1) La fabricación de productos en gran escala.**

Las ropas que la

mujer confecciona ella misma las vende, pero los cinturones no los

vende al menudeo al consumidor final, sino que prefiere venderlos

a los revendedores. Se requiere de una gran visión para dejar de ser

un vendedor “poquititero” para convertirse en un productor

mayorista.

c.

**(2) La diversificación de los productos a ofertar.**

Un mismo

producto puede llenar el mercado, puede ser ofrecido por otro

proveedor a menor costo o simplemente puede perder su atractivo,

por lo que es necesario tener una variedad de productos. Una

variedad de productos facilita que haya un mayor número de

posibles compradores. Sumando la ventaja que quien no compra un

determinado producto puede comprar otros.

d.

**(3) El arte de las ventas al mayoreo.**

Al vender en grandes

cantidades se puede vender las unidades baratas ya que la

ganancia está en el volumen. Así el productor se convierte en

proveedor de los distribuidores o revendedores.

e.

**(4) La creación de empleos.**

La mujer próspera es un canal de

bendición para otros al crear fuentes de empleos, muy contrario a la

actitud normal de las personas actuales, en lugar de andar

metiendo currículo y solicitudes de trabajo en diferentes empresas,

ella decidió establecer la suya propia. Obviamente establecer un

negocio requiere de un pequeño inicio.

**f.**

**(5) La habilidad para estudiar el mercado.**

¿A quién se le ocurriría

fabricar cinturones? ¿Qué pautas la llevaron a decidir que producir

para vender? Las preguntas comunes de cualquier persona que

atraviesa por la crisis son: ¿Qué hago? ¿Qué produzco? ¿Cómo

saber qué quiere la gente? Precisamente se debe producir lo que la

gente necesita y no lo que el posible proveedor quiera venderles.

Los productos a fabricar y a distribuir se basa en función a las

necesidades de la gente, sin embargo los experto en ventas pueden

inducir a crear necesidades.

g.

**(6) La valiente disposición de correr riesgos.**

Todos los negocios al

iniciar conllevan una dosis de riesgo, ello requiere otra dosis

proporcional de valor.

h.

Una mujer actual puede argumentar que no se le dan las ventas, sin

embargo puede dedicarse a producir, fabricar en grandes

cantidades para que otros vendan. Ciertamente no en todas se

conjugan las mismas virtudes de la mujer prospera, pero la

prosperidad también se genera al dedicarse a producir productos,

bienes o servicios que otros pueden vender.

i.

Habrá ocasiones o situaciones en los que no se pueda tener un

segundo empleo, entonces se puede seguir el principio de Lucas

19:13, Mateo 25:26-29 “Que el dinero trabaje para su dueño”

Presuponiendo que se ha creado una base financiera.

XV.

Ver. 25

1.

Se reviste de fuerza y dignidad, y afronta segura el porvenir.

2.

Fuerza y dignidad son su vestidura, y sonríe al futuro.

3.

Es mujer de carácter; mantiene su dignidad, y enfrenta confiada el

futuro.

a.

Todas las virtudes expuestas indican del carácter de la mujer

próspera y de la dignidad de su vida.

b.

Sólo se puede estar confiado del futuro con una firme fe en Dios,

pero el texto está indicando que en el aspecto financiero; el ahorro,

y el patrimonio acumulado pueden ayudarnos a enfrentar las

necesidades confiadamente. Incluso hasta reírse del futuro.

XVI.

Ver. 27.

1.

Está atenta a la marcha de su hogar, y el pan que come no es fruto

del ocio.

2.

Ella vigila la marcha de su casa, y no come el pan de la ociosidad.

3.

Siempre está pendiente de su casa y de que todo marche bien.

Entre las grandes virtudes de la mujer próspera es que teniendo

a.

tantas cosas por hacer, no descuida la casa, los hijos y al esposo. No

hay justificativos para hombre o mujer descuidar la casa bajo el

pretexto de ser un empleado, negociante, o fabricante.

Ninguna mujer come la comida de balde, cada esposa aunque no

b.

trabaje fuera de casa ha desquitado muy caro el pan que come.

XVII.

Ver. 30.

1.

Engañoso es el encanto y pasajera la belleza; la mujer que teme al

S

es digna de alabanza.

EÑOR

2.

Engañosa es la gracia y vana la belleza, pero la mujer que teme al

SEÑOR, ésa será alabada.

3.

La hermosura es engañosa, la belleza es una ilusión; ¡sólo merece

alabanzas la mujer que obedece a Dios.

El encanto, la belleza y toda obra de lan manos de los hombres son

a.

pasajeras, nada en la tierra es perdurable, pero hay que reconocer

a la mujer que obedece al Señor.

Preparado por:

Samuel Mancilla Juárez

Director de Vida Familiar y Mayordomía

Unión Interoceánica.

Con la colaboración para los principios financieros de Angélica Trillo de

Mancilla.

NVI: Nueva Versión Internacional.

BDLA: Biblia de las Américas.

BLS: Biblia Lenguaje Sencillo.

***Este seminario podrá encontrarlo en Power Point en la página de la Unión Interoceánica***

***www.interoceanica.org.mx***